ISB INDUSTRIES

IN action

N. 36 - Marzo/*March* 2025

isb-industries.com

The Branches Brothers

ISB

W.B.E.

1st Worldwide Branches Event

18-20 February 2025



LinkedIn YouTube

The event

WORLDWIDE BRANCHES EVENT

Approfondiamo il mondo ISB

A metà febbraio si è svolto il primo evento interamente dedicato alle filiali ISB presenti nel mondo: il **WORLDWIDE BRANCHES EVENT (WBE)**, un appuntamento itinerante che coinvolge tutte le filiali del gruppo.
Dal 18 al 20 febbraio i colleghi provenienti da Centro America, Brasile, Spagna, Kazakistan, India, Vietnam, Cina ed Emirati si sono ritrovati presso la sede centrale ISB dove hanno avuto la possibilità di confrontarsi reciprocamente su numerose tematiche, condividendo in particolar modo interessanti case history e referenze con lo scopo di rafforzare ulteriormente il business locale e l'identità del **Marchio Verde** nel mondo. Il primo evento WBE si è poi concluso con una giornata di visita alle produzioni italiane ISB, con particolare focus su cuscinetti di precisione e sistemi lineari.
Prossimo appuntamento del WBE2 nel 2027 presso la storica filiale di ISB IBERICA a Barcellona (Spagna).

ISB W.B.E.
1st Worldwide Branches Event
18-20 February 2025











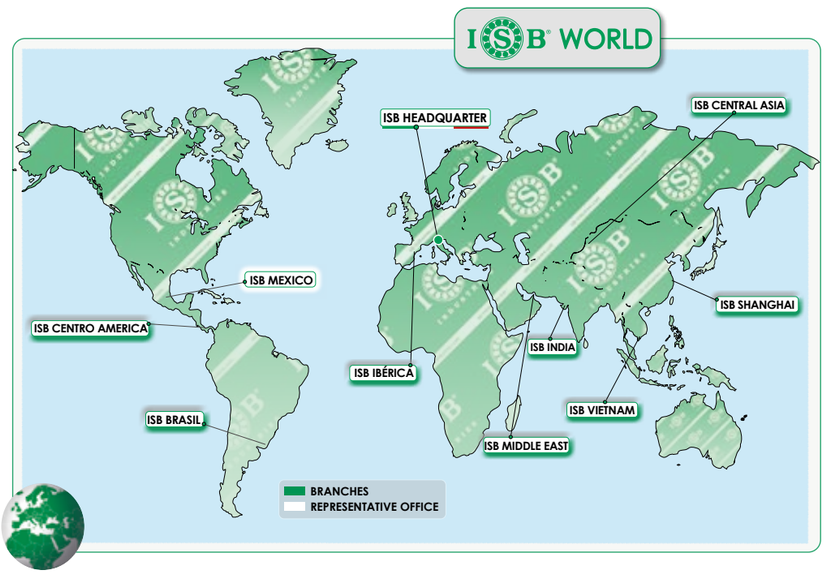
THANKS FOR YOUR PARTICIPATION.
SEE YOU IN BARCELONA 2027!











Let's explore ISB world

*The first event entirely dedicated to ISB worldwide branches took place in mid-February: the **WORLDWIDE BRANCHES EVENT** (WBE), a travelling event involving all the group's branches. From 18 to 20 February, colleagues from Central America, Brazil, Spain, Kazakhstan, India, Vietnam, China and the Emirates met at ISB headquarters where they had the opportunity to discuss a number of topics with each other, sharing in particular interesting case histories and references with the aim of further strengthening local business and the **Green Brand**'s identity worldwide. This first WBE ended with a visit to the ISB Italian production facilities, with special focus on precision bearings and linear systems. Next appointment of WBE2 in 2027, at the historic ISB IBERICA branch in Barcelona (Spain).*

L'intervista

TRADIZIONE E INNOVAZIONE

SPROL Imperial alla conquista del Brasile

José Augusto Vianna, CEO di SPROL Imperial, di cosa si occupa l'azienda?
SPROL Imperial è un importatore e distributore di cuscinetti e prodotti industriali. La mission dell'azienda è fornire soluzioni innovative e di alta qualità al mercato brasiliano, prestando sempre attenzione alle esigenze dei clienti.
SPROL Imperial ha una forte presenza nel **mercato dei rivenditori** in tutto il **Brasile** ed è riconosciuta per l'offerta di prodotti di alta qualità e soluzioni personalizzate. Recentemente, abbiamo intensificato i nostri sforzi, in collaborazione con ISB Brasile, per espandere le nostre operazioni nei principali settori industriali, tra cui miniere, alimentari, automotive, acciaio e metallurgia. Questa strategia ci ha permesso di diversificare maggiormente la clientela ed esplorare mercati con un elevato potenziale di sviluppo. Fondata nel 2020 dal partner André Biessek, SPROL Imperial è nata dall'unione di due professionisti con 21 anni di esperienza nel mercato dei cuscinetti industriali. Coniughiamo tradizione e innovazione per soddisfare le esigenze del mercato brasiliano, privilegiando sempre la **crescita sostenibile** e costruendo forti partnership.
Qual è il vostro prodotto di punta?
Sono senza dubbio i cuscinetti, ma offriamo anche una valida linea di tenute, alloggiamenti e prodotti per la trasmissione di potenza. Questa varietà ci permette di soddisfare un'ampia gamma di esigenze industriali, fornendo **soluzioni complete** ai nostri clienti.
Quando e perchè è cominciata la partnership tra ISB e SPROL Imperial?
La partnership è iniziata nella prima metà del 2024, quando abbiamo identificato la significativa potenzialità di **ISB** in Brasile. Abbiamo così colto l'opportunità di migliorare il nostro portafoglio con un marchio che dà la priorità all'**innovazione** e alla **qualità**. Dopo un inizio positivo abbiamo formalizzato l'accordo e allineato le aspettative per il mercato brasiliano. Grazie all'opportunità di visitare la sede centrale di ISB in Italia, ho avuto la conferma dell'importanza strategica di questa partnership.
Quali sono i vantaggi di questa collaborazione con ISB?
ISB ci fornisce una linea di prodotti innovativi e di alta qualità che soddisfa le diverse esigenze del mercato. Inoltre, il supporto continuo nel marketing e nella comunicazione commerciale rafforza le nostre prestazioni, aiutandoci a costruire la **fiducia dei clienti nel brand**. Questa sinergia ci permette di offrire soluzioni complete e aumentare la nostra competitività sul mercato.
SPROL Imperial ha progetti in corso con ISB Brazil?
Certamente. Attualmente ci concentriamo sul rafforzamento dell'omologazione del marchio ISB nelle principali realtà industriali, progetto questo che ha già dato ottimi risultati. Il nostro prossimo passo è quello di estendere la nostra presenza a San Paolo, ciò ci permetterà di fornire un servizio agile ed efficiente alle aziende della regione, nonché ai rivenditori di piccole e medie dimensioni, consolidando SPROL Imperial come partner strategico per ISB nello stato. Inoltre, continuiamo a impegnarci per far conoscere e quindi omologare il marchio in tutto il Brasile, mantenendo il passo con i volumi di vendita in aumento e rafforzando in tal modo la nostra partnership.
Quali sono i vostri progetti per il futuro?
Il nostro piano è ambizioso e strategico. Puntiamo a fare diventare SPROL Imperial uno dei principali riferimenti nel settore in Brasile, ampliando le partnership ed ottimizzando i processi per raggiungere questo obiettivo. Investiamo continuamente in personale e formazione, costruendo team altamente qualificati per soddisfare le richieste del mercato con efficienza e tempestività. Il successo ottenuto nell'omologazione del marchio ISB rafforza l'impegno verso la qualità e l'innovazione, puntando a un futuro ancora più promettente nel settore industriale brasiliano.

A sinistra un'immagine dello staff di SPROL Imperial. A destra l'ubicazione dell'azienda nella regione di San Paolo.

On the left an image of SPROL Imperial staff. On the right the map showing the company position.

Il reparto dell'imballaggio finale dei prodotti.
Sotto l'ingresso dell'azienda.

Beside the final packaging products area. Below the company entrance.



TRADITION AND INNOVATION

SPROL Imperial to the conquest of Brazil

José Augusto Vianna, CEO of SPROL Imperial, what does your company do?
SPROL Imperial *is an importer and distributor of bearings and industrial products. The mission of the company is to provide high-quality and innovative solutions to the Brazilian market, always attentive to the needs of customers.*
Our company has a strong presence in the ***reseller market*** *across* ***Brazil*** *and is recognized for offering high-quality products and customized solutions. Recently, we have intensified our efforts, in partnership with ISB Brazil, to expand our operations in major industries, including mining, food, automotive, steel, and metallurgy sectors. This strategy has allowed us to diversify our customer base and explore markets with high growth potential.*
Founded in 2020 by partner André Biessek, SPROL Imperial emerged from the union of two professionals with 21 years of experience in the industrial bearings market. We combine tradition and innovation to meet the demands of the Brazilian market, always prioritizing ***sustainable growth*** *and building strong partnerships.*
What is your main product?
Our flagship product is bearings, but we also offer a robust line of seals, housings, and power transmission products. This variety enables us to meet a wide range of industrial needs, providing ***comprehensive solutions*** *to our customers.*
When and why did the partnership between ISB and SPROL Imperial begin?
The partnership began in the first half of 2024 when we identified ***ISB****'s significant potential in Brazil. We recognized the opportunity to enhance our portfolio with a brand that prioritizes* ***innovation*** *and* ***quality****. Following a warm start, we formalized the agreement and aligned expectations for the Brazilian market. I also had the opportunity to visit their factory in Italy, which further strengthened this strategic connection.*
What are the advantages of this partnership with ISB?
ISB provides us with an innovative and high-quality product line that meets the diverse needs of the market. Additionally, the continuous support in marketing and commercial communication strengthens our performance, helping us build ***customer trust in the brand****. This synergy allows us to offer comprehensive solutions and boost our competitiveness in the market.*
Does SPROL Imperial have any projects in development with ISB Brazil?
Yes. We are focused on strengthening the homologation of ISB brand in major industries, a project that has already delivered excellent results. Our next step is to expand our operations in São Paulo with an even more robust physical inventory at our headquarters. This will enable us to provide agile and efficient service to industries in the region as well as small and medium-sized resellers, solidifying SPROL Imperial as a strategic partner for ISB in the state. Furthermore, we remain committed to expanding brand homologation throughout Brazil, keeping pace with increasing sales volumes and strengthening our partnership.
What are your plans for the future?
Our plan is ambitious and strategic. We aim to establish SPROL Imperial as one of the leading references in the sector in Brazil, expanding partnerships and optimizing processes to achieve this goal. We continuously invest in people and training, building highly qualified teams to meet market demands with efficiency and agility. Our success in the homologation of the ISB brand reinforces our commitment to quality and innovation, pointing to an even more promising future in the Brazilian industrial sector.



L'intervista

ICAM, MAGAZZINI AUTOMATICI

La scelta di ISB per una partnership di alto valore

Vito Montanaro, Operations Manager di ICAM SpA, di cosa si occupa l'azienda?
ICAM è un'azienda specializzata nella **progettazione**, nello **sviluppo** e nella **produzione** di **innovative soluzioni automatiche** per lo stoccaggio, la distribuzione e la vendita di materiali e merci. Il portfolio tecnologico include una vasta gamma di **magazzini automatici "intelligenti"**, altamente flessibili e modulari, in grado di adattarsi alle esigenze di spazio e processi, dotati di funzionalità e add-ons di alto valore capaci di abilitare nuovi servizi e modelli di business. Nata nel **1957**, ICAM è oggi in 50 Paesi con oltre 5.000 installazioni. Negli anni ha soddisfatto i fabbisogni logistici di migliaia di aziende ed enti pubblici su scala mondiale: ABB, Unilever, Balocco, Wurth, Trenitalia, Tetra Pack, Tod's e molte altre. Teniamo in particolare all'innovazione tecnologica, dedicando ogni anno investimenti significativi in R&S.
Qual è il vostro prodotto di punta?
Il nostro prodotto di punta è il magazzino verticale automatico **SILO²** che si distingue sul mercato per la sua eccezionale **modularità** e **flessibilità** di configurazione. Basato sul principio di movimentazione "merce all'uomo" e configurabile da 2 a 7 colonne di stoccaggio con un'altezza massima di 15 metri, SILO² si adatta perfettamente a qualsiasi contesto di installazione, sia interno che esterno. Grazie alla possibilità di collocare 2 o più baie di prelievo e deposito affiancate, consente di incrementare le performance, riducendo o eliminando i tempi di attesa: mentre l'operatore effettua il prelievo da una baia, il sistema procede con la missione successiva nella baia vicina, aumentando significativamente l'efficienza operativa. Altro vantaggio esclusivo di SILO² è la capacità di adattarsi a layout complessi, come configurazioni a U, consentendo di sfruttare al meglio anche gli spazi angolari dello stabilimento. Altro elemento distintivo di SILO² è la capacità di gestire materiali con elevato peso specifico come stampi e matrici, grazie a vassoi con portata specifica adeguata al carico reale: da 113 a 1.001 kg/m².
Quando e perché è cominciata la collaborazione tra il brand ISB e ICAM?
La collaborazione con ISB è iniziata nell'aprile 2024, dopo una fase di scouting che ha valutato rigorosamente diversi fornitori per qualità, servizio e capacità di innovazione. L'obiettivo era trovare un partner che condividesse il nostro approccio orientato all'eccellenza, in grado di supportarci nella realizzazione di soluzioni di stoccaggio altamente performanti. ISB è stata selezionata per la fornitura di cuscinetti destinati alle basi mobili COMPATTA, vista la sua capacità di soddisfare i nostri requisiti tecnici e la rapidità con cui ha risposto alle nostre richieste. Una collaborazione che è un esempio concreto di come ICAM punti a costruire relazioni di valore con **partner altamente qualificati**.
Quali sono i plus di questa collaborazione?
La collaborazione con ISB si distingue per una serie di fattori che contribuiscono a incrementare il livello di servizio offerto ai nostri clienti e la nostra competitività sul mercato. Buon rapporto qualità/prezzo dei prodotti ISB, l'ottimo **supporto commerciale** e **disponibilità** costante **dei prodotti** a magazzino. Poter contare su un assortimento sempre disponibile ci consente di reagire tempestivamente alle richieste operative, fattore cruciale per mantenere il vantaggio competitivo. Il **servizio clienti efficiente** è poi un altro punto di forza. ISB non è solo un fornitore, ma un partner, perché crediamo nella forza della collaborazione lungo l'intera filiera, chiave strategica di successo per mantenere la promessa di valore che facciamo ai nostri clienti.
Quali sono i vostri progetti per il futuro?
Digitalizzare la supply chain è ormai una priorità strategica per ogni azienda che mira a rimanere competitiva. Per questo intendiamo continuare a far evolvere i nostri prodotti, arricchendoli di add-on e funzionalità ad alto valore aggiunto. Non solo quindi magazzini automatici con vantaggi in termini di spazio occupato, accuratezza e velocità operativa ma veri e propri **hub intelligenti**, grazie a tecnologie digitali che sfruttano big data, intelligenza artificiale e IoT (*Internet of Things*), per favorire lo sviluppo di nuovi modelli di business dal valore duraturo e sostenibile.



A sinistra Vito Montanaro, Operation Manager ICAM Spa, e una vista dell'azienda. Nella pagina a fianco alcuni prodotti ICAM: le basi mobili COMPATTA e il magazzino verticale SILO².

On the left Vito Montanaro, Operation Manager ICAM Spa and a view of the company. Beside some ICAM products: COMPATTA mobile base technology and the vertical warehouse SILO².





The interview

ICAM, AUTOMATIC WAREHOUSES

ISB choice for an high value partnership

Vito Montanaro, Operations Manager ICAM SpA, what does the company do?
*ICAM is a company specialized in the **design**, **development** and **production** of **innovative automatic solutions** for the storage, distribution and sale of materials and goods.*
*Our technology portfolio includes a wide range of **"smart" automated warehouses**, highly flexible and modular, able to adapt to various space and process needs, equipped with high-value features and add-ons enabling new services and business models.*
*Founded in **1957**, ICAM is now present in 50 countries with over 5,000 installations. Over the years, it has met the logistics needs of thousands of companies and public entities worldwide: ABB, Unilever, Balocco, Wurth, Trenitalia, Tetra Pack, Tod's and many others.*
We are particularly committed to technological innovation, making significant investments in R&D every year.
What is your flagship product?
*Our flagship product is the **SILO²** automatic vertical storage system, which stands out on the market for its exceptional **modularity** and configuration **flexibility**. Based on the "goods-to-person" handling principle and configurable from 2 to 7 storage columns with a maximum height of 15 meters, SILO² adapts perfectly to any installation context, both indoor and outdoor. Thanks to the possibility of placing 2 or more picking and depositing bays side by side, it allows to increase performance, reducing or eliminating waiting times: while the operator picks from one bay, the system proceeds with next task in the adjacent bay, significantly increasing operational efficiency.*
Another unique advantage of SILO² is the ability to adapt to complex layouts, such as U-configurations. This flexibility also allows to exploit the corner spaces of the plant.
Another distinctive element of SILO² is the ability to handle materials with high specific weight such as moulds and dies, thanks to trays with a specific capacity adapted to the real load: from 113 to 1,001 kg/m².
When and why did the collaboration between the ISB brand and ICAM begin?
*The collaboration with ISB began in April 2024, after a scouting phase that rigorously evaluated different suppliers for quality, service and innovation capacity. Our goal was to find a partner who shared our excellence-oriented approach and was able to support us in the creation of high-performance storage solutions. ISB was selected to supply bearings for COMPACT moving bases, thanks to its ability to meet our technical requirements and the speed with which it responded to our requests. This collaboration is a concrete example of how ICAM aims to build valuable relationships with **highly qualified partners**.*
What are the pluses of this collaboration with ISB?
The collaboration with ISB is distinguished by several factors that contribute to increase the level of service offered to our customers and our competitiveness on the market.
*The good quality/price ratio of ISB products is added to the excellent **commercial support** and above all the constant **availability of** their **products** in stock.*
*Knowing that we can count on an assortment that is always available, this allows us to react promptly to operational requests, which is crucial to maintain the competitive advantage. Finally, **efficient customer service** is another strength of ISB.*
We consider ISB not only as a supplier but as a partner, because we strongly believe in the power of collaboration along the entire supply chain, a strategic key to success in keeping the promise of value we make to our customers.
What are your plans for the future?
*Digitizing the supply chain is now a strategic priority for every company that aims to remain competitive. This is why we intend to continue to evolve our products, enriching them with add-ons and features with high added value. Not only automatic warehouses with advantages in terms of space occupied, accuracy and operational speed but real **intelligent hubs**, thanks to digital technologies that exploit big data, artificial intelligence and IoT (Internet of Things), to encourage the development of new business models with lasting and sustainable value.*

Le filiali

È NATA ISB VIETNAM

Una nuova filiale per il mercato asiatico

Nella seconda metà del 2024 è nata ufficialmente la nuova filiale **ISB VIETNAM** con sede a Ho Chi Min city. Punto di riferimento per le aree limitrofe del vasto mercato asiatico, la filiale ISB vanta personale di lunga esperienza nel settore ed una logistica pronta al servizio locale. Numerose sono le fiere cui la filiale vietnamita prenderà parte sul territorio, tra cui spiccano la **Viet Shrimp** e la **Vietnam Industrial & Manufacturing Fair**.

ISB VIETNAM si va ad aggiungere alle altre "filiali verdi" già operative in zone strategiche del globo: ISB BEARING CHINA, ISB IBERICA (la più longeva tra le filiali ISB), ISB DO BRASIL (*la cui nuova ed ampia sede è stata recentemente inaugurata - cfr. InAction n° 33, marzo 2024*), ISB CENTRO AMERICA, ISB INDIA ed ISB MIDDLE EAST, ultima nata per gestire al meglio il mercato medio-orientale (quest'ultima neonata filiale sarà oggetto di approfondimento nel prossimo numero di ISB InAction).

La presenza di filiali e ISB Service in varie aree del mondo diventa ogni anno sempre più importante a testimonianza della costante crescita del brand ISB.





Alcune immagini dei colleghi vietnamiti in ufficio ed in fiera.

Some images of the vietnamese colleagues in office and during an exhibition.



Eurotrasmissioni

NUOVI ARRIVI

L'evoluzione della gamma

Eurotrasmissioni, la business unit ISB interamente dedicata al mondo della trasmissione di potenza, ritornata sul mercato nel 2022 dopo un'esperienza ventennale nel campo della produzione e commercializzazione dei componenti della trasmissione, vanta una importante gamma prodotti. A questo già ampio assortimento si sono aggiunti recentemente: i **calettatori**, i **pignoni**, le **guide in polizene** e la **serie catene con accessori.** Lo specialista della catena con la gamma più vasta del mercato.





In alto la sede di Eurotrasmissioni, a lato e sotto alcuni prodotti.

Above Eurotrasmissioni headquarter, beside and below some products.



https://www.youtube.com/c/ISBIndustries

Novità dai canali social

Stabilimenti dotati di macchinari tecnologicamente avanzati e linee di produzione completamente automatiche garantiscono una produzione affidabile ed efficiente, in grado di raggiungere massimi livelli di redditività e precisione con una qualità garantita costante nel tempo.

Il nuovo video ISB che mostra il processo produttivo dei cuscinetti a **Marchio Verde** è ora disponibile sul **canale YouTube di ISB**.

Iscriviti per non perderti le novità!

News from Social Networks

Plants are equipped with cuttingedge machinery and fully automated production lines that guarantee reliable, efficient production, as well as the greatest cost efficiency and precision with guaranteed and consistent quality.

*The new ISB video that shows the **Green Brand** bearings manufacturing process is now available on **ISB YouTube channel**. Don't miss the news, sign up!*



The branches

ISB VIETNAM IS BORN

A new branch for the Asian market

*In the second half of 2024, the new **ISB VIETNAM** branch with its headquarters in Ho Chi Min city was officially established.*

This new branch is a reference point for the neighbouring areas of the vast Asian market, with long-standing staff experience in the sector and a logistics system ready to distribute products locally.

*The Vietnamese branch will take part to several trade fairs among which the most important are **Viet Shrimp** and **Vietnam Industrial & Manufacturing Fair**.*

***ISB VIETNAM** joins the other "green branches" already in business in strategic areas of the globe: ISB BEARING CHINA, ISB IBERICA (the longest-running ISB branch), ISB DO BRASIL (*whose new and large headquarters was recently opened - see InAction n° 33, March 2024*), ISB CENTRO AMERICA, ISB INDIA and ISB MIDDLE EAST, the latest, born to better manage the Middle Eastern market (this newborn branch will be introduced in the next ISB InAction issue).*

The continuous growth of the Green Brand is proven by several Branches and ISB Service now available in various areas of the world.



Eurotrasmissioni

NEW ARRIVALS

The evolution of the range

***Eurotrasmissioni**, the ISB business unit focused on the filed of power transmission, back on the market in 2022 from twenty years of experience in power transmission components production and distribution, boast an important product range.*

*To this already wide range recently joined: **looking assemblies**, **sprockets**, **profiled polyzene** and the **chain series with accessories**. The chain specialist with the widest market range.*



ISB in action - N. 36 - marzo 2025
Direttore Responsabile: *Pierluigi Dallapina*
Segreteria di redazione: *Christian Ricci*
Progetto grafico: *TM Communication (RE)*
Editing e Stampa: *Logo (Rubiera - RE)*
Autorizzazione del Tribunale di RE n° 7 del 22/10/2012

Il prodotto

AFFIDABILITÁ E PRESTAZIONI

I cuscinetti orientabili a rulli a botte

Presente da oltre 40 anni nel mercato internazionale della componentistica industriale, ISB fornisce ai clienti soluzioni personalizzate grazie all'ampia gamma di prodotti sempre disponibile.
Perché scegliere i cuscinetti orientabili a rulli a botte ISB? **I cuscinetti orientabili a rulli** sono articoli non scomponibili, caratterizzati dalla presenza di due corone di rulli sagomati a forma di botte ed accoppiati mediante una gabbia ad un anello interno, ed un anello esterno dotato di pista di rotolamento sferica concava. Tali prodotti supportano **elevati carichi radiali**, eventualmente accompagnati da carichi assiali bidirezionali di minore entità e sono progettati per supportare la **massima capacità di carico** e le sollecitazioni più gravose. L'utilizzo di rulli a botte di dimensioni maggiori, lo sviluppo di una cinematica migliorata, la presenza di superfici ottimizzate e l'impiego di materiali ancora più resistenti aumentano decisamente la capacità di carico e, a parità delle condizioni d'esercizio, anche la durata nominale dei cuscinetti.
La conformazione delle piste, che permette il **libero disallineamento angolare** dell'anello interno nella pista sferica dell'anello esterno, conferisce al cuscinetto la caratteristica di orientabilità, permettendone l'utilizzo in applicazioni dove è necessario compensare flessioni dell'albero e/o errori di allineamento delle sedi del cuscinetto. Gli anelli interni possono prevedere esecuzioni con fori cilindrici o conici; nello specifico sono disponibili con foro cilindrico i cuscinetti orientabili a rulli di tutte le serie dimensionali mentre con foro conico tutte le serie (tranne la serie 233), le quali vengono identificate con suffisso K per evidenziare la conicità 1:12, a differenza dei cuscinetti delle serie 240 e 241 che sono identificate dal suffisso K30 per identificarne la conicità 1:30.



I cuscinetti orientabili a rulli con foro conico possono essere utilizzati per montaggio su albero di conicità omologa a quella del foro del cuscinetto, o su albero cilindrico se forniti con bussola di trazione, ghiera e dispositivi di antisvitamento. Le bussole di trazione ed i relativi componenti devono essere ordinati separatamente ed in aggiunta al cuscinetto scelto, e sono identificabili mediante consultazione del catalogo ISB cuscinetti e componenti, nella sezione dei cuscinetti orientabili a rulli con foro conico.
La versione standard non è né schermata né ingrassata e può essere lubrificata con olio o con grasso. La maggior parte dei cuscinetti radiali orientabili a rulli ha una scanalatura circonferenziale e tre fori nell'anello esterno per la lubrificazione, la cui presenza viene identificata dal suffisso W33.
Questa tipologia di prodotto è idonea per utilizzo a temperature di esercizio ammesse fino a +120°C. I cuscinetti orientabili a rulli possono essere realizzati con **gabbie massicce in ottone** o **gabbie in lamiera stampata**: i primi vengono identificati con suffisso MB se le gabbie massicce in ottone sono realizzate in 2 pezzi, oppure con suffisso CA, MA o M se in un componente singolo, mentre il suffisso CC identifica le gabbie in lamiera d'acciaio. ISB dispone a magazzino anche della versione schermata.
La produzione ISB, da sempre attenta alle esigenze puntuali del cliente, offre l'opportunità di adottare **soluzioni personalizzate** sviluppando caratteristiche di geometrie interne, finiture e dimensioni peculiari per i sottocomponenti critici quali anelli, gabbie, rulli, tenute e lubrificanti, la cui produzione interna permette soluzioni appositamente studiate per rispondere alle necessità specifiche dell'applicazione.
Campi di applicazione:

- **macchine agricole;**
- **macchine movimento terra;**
- **pompe;**
- **impianti per macchine industriali;**
- **riduttori;**
- **impianti e macchine per la lavorazione di: acciaio, marmo, legno;**
- **argani per ascensori.**

ISB sinonimo di eccellenza.

Immagini dei cuscinetti a rulli e della fase di montaggio.
Nella pagina a lato alcune applicazioni del prodotto.

In these pages some images of the spherical roller bearings and the assembly phase. Beside some applications images.







The product

RELIABILITY AND PERFORMANCES

The spherical roller bearings

Present for over 40 years in the international market of industrial components, ISB provides customers with customized solutions thanks to the wide range of products always available. Why choose ISB spherical roller bearings? ***Spherical roller bearings*** *are non-separable items, composed by two rows of barrel-shaped rollers, coupled by means of a cage to an inner ring, and an outer ring equipped with a concave spherical race.*
Spherical roller bearings support ***high radial loads****, eventually together with smaller bi-directional axial loads, and are designed to support the* ***maximum load capacity*** *and the most severe applications.*
The use of larger barrel-shaped rollers, the development of improved kinematics, the presence of optimized surfaces and the use of even more resistant materials, significantly increase the load capacity and, under the same operating conditions, also the theoretical life of the bearings. The shape of the races, which allows ***free angular misalignment*** *of the inner ring in the spherical race of the outer ring, gives the bearing the characteristic of orientability, thus allowing its use in applications where it is necessary to compensate shaft deflections and/or alignment errors of the bearing housings.*
The inner rings can be produced with cylindrical or tapered bores; specifically, spherical roller bearings of all dimensional series are available with a cylindrical hole, while all series (except the 233 series) are available with a tapered bore and are identified with the K suffix to highlight the 1:12 taper, while the bearings of the 240 and 241 series are identified with the K30 suffix to recognize the 1:30 taper. The spherical roller bearings with a tapered bore can be spliced on a taper shaft with an angle homologous to the one of the bearing bore, or on a cylindrical shaft if equipped with an adapter sleeve, lock nut and anti-unscrewing devices.



The adapter sleeves and related components must be separately ordered and in addition to the chosen bearing, and can be identified by consulting the ISB bearings and components catalogue, in the section of tapered bore spherical roller bearings.
Standard spherical roller bearings are neither sealed nor greased, and can be lubricated with oil or grease. Most radial spherical roller bearings have a circumferential groove and three holes in the outer ring for lubrication, the presence of which is identified by the suffix W33. Spherical roller bearings are suitable for use at operating temperatures up to +120 °C.
Spherical roller bearings can be equipped with ***solid brass cages*** *or* ***pressed steel cages****: the first ones are identified by the MB suffix if the solid brass cages are made in 2 pieces, or by the suffix CA, MA or M if in a single component, while the suffix CC identifies the pressed steel cages.*
ISB also has the shielded version in stock.
ISB production, always attentive to the specific needs of the customer, offers the opportunity to adopt ***customized solutions*** *by developing characteristics of internal geometry, finishings and specific dimensions for critical subcomponents such as rings, cages, rollers, seals and lubricants, whose internal production allows solutions specifically designed to meet the requirements typical of the application.*
Applications:

- ***agricultural machineries;***
- ***ground moving machineries;***
- ***pumps;***
- ***industrial equipments;***
- ***gear units;***
- ***processing machines for: steel, marble, wood;***
- ***lift winches.***

ISB synonymous with excellence.

ISB SPORT conquers Dakar Rally 2025

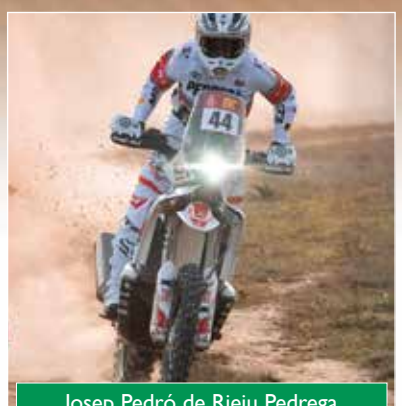


ISB SPORT BEARINGS

DAKAR™

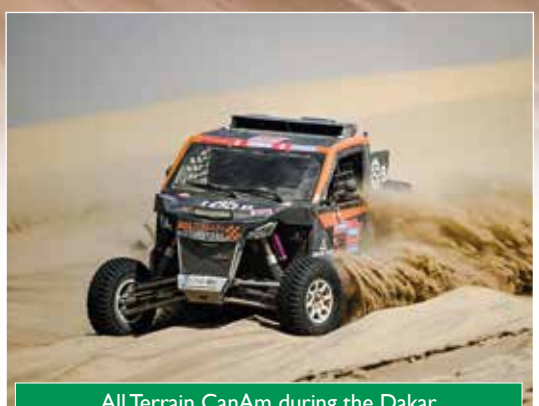
Il Rally Dakar è considerato una delle competizioni automobilistiche più dure, e l'edizione 2025 è stata particolarmente complessa; la maggior parte delle tappe è stata devastante, con numerosi ostacoli che hanno segnato il suo sviluppo ed il suo esito.
L'impegno di ISB SPORT nel mondo dei motori di alta competizione è stato evidente in questa edizione della Dakar dove ha partecipato con 2 squadre: **RIEJU PEDREGA TEAM** (Squadra del produttore spagnolo di moto RIEJU) e **ALL TERRAIN** (il nostro ambasciatore di CanAm). Il pilota del Rieju Pedrega Team, Marc Calmet, è riuscito a completare l'intero percorso Dakar e ha raggiunto il podio finale come Dakar Finisher! Purtroppo, a causa di due incidenti, gli altri due piloti del team, Dani Nosiglia e Josep Pedró, hanno dovuto abbandonare. Il team All Terrain, CanAm, ha affrontato questa durissima esperienza di gara estrema che ha riunito i più grandi piloti di rally.

Dakar Rally is considered one of the hardest motorsport competitions, and this 2025 edition has been specially complex and most of the stages were devastating with numerous obstacles that marked its development and outcome. ISB SPORT comittment with the world of high-performance motorsport was evident in this Dakar 2025 where it attended with 2 Teams: ***RIEJU PEDREGA TEAM*** *(Team from the spanish motorbike manufacturer RIEJU) &* ***ALL TERRAIN*** *(our CanAm motorsport ambassador). Marc Calmet, from Rieju Pedrega Team, was able to complete the whole Dakar and got to the final podium as Dakar Finisher! Unfortunatelly, due to accidents, the other riders of the Team, Dani Nosiglia & Josep Pedró, had to leave.*
The All Terrain team's CanAm faced this very tough experience of extreme competition that brought together the greatest rally drivers.



Josep Pedró de Rieju Pedrega


Josep e Dani Nosiglia visit ISB IBERICA facilities


All Terrain CanAm during the Dakar