ISB INDUSTRIES

IN action

N. 39 - Marzo/*March* 2026

isb-industries.com



BEST IN PRACTICE

NEXT "TECH DAYS"

26 March

17 September

LinkedIn YouTube

L'intervista

L'ASCESA DI AURORA GROUP

I quattro assi: Sicma, BRM, Eurocardan e Alfametal

Rossella Aurora, responsabile ufficio acquisti, quali sono i settori in cui si collocano le aziende del Gruppo Aurora?
Di Aurora Group fanno parte quattro aziende, tre delle quali hanno sede in Abruzzo, ed una in Emilia-Romagna.
L'ammiraglia del gruppo è senza dubbio **Sicma S.p.A.**, che da quasi sessant'anni progetta e produce macchine agricole per la lavorazione del terreno. **Eurocardan S.p.A.**, forte di oltre quarant'anni di esperienza, è oggi tra i principali produttori di trasmissioni cardaniche e dispositivi di sicurezza.
Negli ultimi anni Eurocardan ha consolidato una partnership strategica con **BRM Gearboxes S.r.l.,** azienda specializzata nella progettazione e produzione di scatole ad ingranaggi ad alte prestazioni, con sede a Valsamoggia (BO), in Emilia-Romagna.
Insieme, le due realtà sono in grado di proporre ai settori agricolo, forestale e municipale sistemi integrati per la trasmissione della potenza.
Alfametal S.r.l. opera nel settore della lavorazione dei metalli e rappresenta un anello fondamentale nella filiera produttiva del gruppo.
Considerando i vari ambiti in cui le aziende operano, quali sono i vostri prodotti di punta?
Aurora Group con le sue quattro aziende opera principalmente nel **settore della meccanica agricola**, sia per le macchine che per la componentistica.
Le macchine agricole a marchio Sicma vendute in tutto il mondo sono le fresatrici, le trinciatrici e le altre tipologie di macchine progettate e prodotte per la coltivazione dei vigneti, per la raccolta delle olive e per la manutenzione del verde.
Eurocardan e BRM Gearboxes operano sul mercato della componentistica con particolare riferimento alle trasmissioni di potenza, dove sono in grado di offrire sistemi integrati composti da gearbox e pto-shaft (con dispositivi di sicurezza evoluti).
Come è iniziata la collaborazione tra ISB e le aziende di Aurora Group?
Aurora Group era alla ricerca di partner in grado di fornire **componenti di qualità**, affidabili, caratterizzati da un know-how prestigioso e da grande competenza tecnica; il tutto per offrire ai propri clienti quanto di meglio si possa produrre nei vari ambiti di attività. La collaborazione con ISB è iniziata attraverso BRM Gearboxes e sin da subito si è rivelata proficua e soddisfacente, fornendo le giuste motivazioni anche alle altre aziende del gruppo.
Quali sono i plus di questa collaborazione con ISB?
Valori come **qualità**, **affidabilità** e **costanza** in termini di performance hanno fatto sì

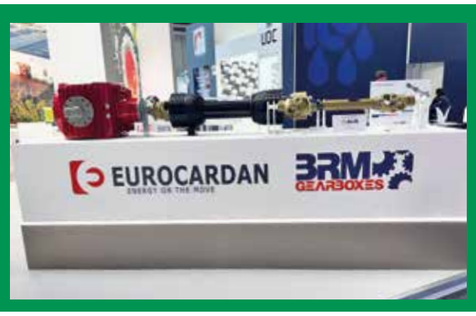


che ISB sia stato scelto come main partner per l'intero gruppo di aziende.
L'interoperabilità tra ISB e Aurora Group – con il totale allineamento tra le esigenze tecniche e gli acquisti – si rivela essere uno dei maggiori plus da considerare per essere competitivi e performanti su mercati esigenti come quelli in cui le nostre aziende competono ogni giorno.
Quali sono i vostri progetti per il futuro?
Aurora Group è proiettato verso il futuro, aperto a nuove prospettive con prodotti e processi produttivi sempre aggiornati. Sono in programma evoluzioni di macchine agricole già presenti sul mercato e lanci di **nuovi prodotti** (gearbox RA 230 prodotta da BRM Gearboxes, che sarà in grado di soddisfare le esigenze di trasmissione di potenza di prestigiosi produttori internazionali).
Per fare ciò necessitiamo di **componenti di alta qualità**: questo è il motivo per il quale nelle nostre produzioni meccaniche ci avvaliamo di un partner strategico come ISB.



A sinistra la sede di Sicma, a destra alcuni prodotti BRM e Eurocardan.

On the left Sicma headquarters and some BRM and Eurocardan's products.





In questa pagina alcuni prodotti del Gruppo Aurora e una macchina agricola a marchio Sicma.

In this page some Aurora Group's products and a Sicma's agricultural machinery.



The interview

THE RISE OF AURORA GROUP

The four aces: Sicma, BRM, Eurocardan and Alfametal

Rossella Aurora, purchasing manager what sectors do the Aurora Group companies operate in?
*Aurora Group comprises four companies, three of which are based in Abruzzo, and one in Emilia-Romagna. The group's flagship is undoubtedly **Sicma S.p.A.**, which has been designing and manufacturing agricultural machinery for soil cultivation for almost sixty years.*
***Eurocardan S.p.A.**, with over forty years of experience, now one of the leading manufacturers of cardan shafts and safety devices. In recent years, Eurocardan has consolidated a strategic partnership with **BRM Gearboxes S.r.l.,** a company specialized in the design and production of high-performance gearboxes, based in Valsamoggia (BO), in Emilia-Romagna. Together, the two entities are able to offer integrated power transmission systems to the agricultural, forestry, and municipal sectors.*
***Alfametal S.r.l.** operates in the metal processing sector and represents a fundamental link in the group's production chain.*
Considering the various fields in which the companies operate, what are your flagship products?
*Aurora Group, with its four companies, operates mainly in the **agricultural mechanics sector**, both in terms of machinery and components. Sicma agricultural machines sold worldwide are rotary tillers, mulchers and other types of machines designed and produced for vineyard cultivation, olive harvesting, and green maintenance. Eurocardan and BRM Gearboxes operate in the components market with particular reference to power transmission, where they are able to offer integrated systems composed of gearbox and pto-shaft (with advanced safety devices).*
How did the collaboration between ISB and the Aurora Group companies begin?
*Aurora Group was looking **for partners** capable of supplying **quality components**, reliable, characterized by prestigious know-how and great technical expertise; all to be able to offer its customers the best that can be produced in the various fields in which the companies operate. The collaboration with ISB began thanks to BRM Gearboxes, and immediately it proved to be profitable and satisfactory. This is why the other companies of the group decided to equip their products with ISB components.*
What are the advantages of this collaboration with ISB?
*Values such as **quality**, **reliability**, and **consistency** in terms of performance have ensured that ISB was chosen as the main partner for the entire group of companies. The interoperability between ISB and Aurora Group - with total alignment between technical requirements and procurement - proves to be one of the major advantages to consider in order to be competitive and high-performing in demanding markets such as those in which our companies compete every day.*
What are your projects for the future?
*Aurora Group is projected towards the future, open to new perspectives with constantly updated products and production processes. Evolutions of agricultural machines already on the market and **new projects** being finalized are planned (RA 230 gearbox produced by BRM Gearboxes, which will be able to meet the power transmission needs of prestigious international manufacturers). To do this we need **high-quality components**: this is why ISB bearings and components are present in our mechanical creations.*





Formazione

IL SUCCESSO DEI "TECH DAYS"

Scopri le opportunità formative del mondo ISB

Indiscusso è stato il successo e l'apprezzamento delle giornate formative personalizzate svoltesi negli ultimi mesi del 2025 in ISB (Modula) e soprattutto per quelle che si sono tenute presso le sedi dei clienti (Cangini Benne e Rand Studio).
Per rafforzare maggiormente l'attività ed il servizio tecnico dei clienti, nel 2026 il **Marchio Verde** promuove nuove opportunità formative con particolare riferimento alla disponibilità ad organizzare incontri in base alle esigenze tecnico – applicative dei partner sia online che in presenza (presso le sedi dei clienti interessati). Queste modalità consentiranno infatti di soddisfare le esigenze





dei partner oltre ad efficientare la gestione del tempo.
Contatta i nostri uffici o i nostri referenti commerciali per ricevere le informazioni utili all'iscrizione alle giornate che si terranno presso il **Technical Solution Center**, oppure per organizzare un momento formativo ad hoc.
I prossimi incontri presso la sede del Marchio Verde si terranno nelle seguenti date:
26 marzo e 17 settembre



In queste pagine alcune immagini del Centro Tecnico e delle giornate formative.

In these pages some images of ISB Technical Center and some of the Tech days.



Training

TECH DAYS'S SUCCESS

Discover ISB's training opportunities

The final months of 2025 were marked by the success and appreciation of the personalized training days held at ISB headquarters (Modula), and particularly for those held at the client's headquarters (Cangini Benne and Rand Studio).
*To further strengthen customer activity and technical service, in 2026 the **Green Brand** promotes new training opportunities, with particular regard to the willingness to organize meetings based on technical - application partner needs, both online and in person (at customers headquarters).*
Thanks to this approach, it will be possible to meet partners needs and time management





will be more efficient.
*Do not hesitate to contact our offices or our sales area manager and ask for more information to sign up for the technical days that will be held at the **Technical Solution Center**, or to organize tailored made training session.*
Upcoming meetings at the Green Brand headquarters:
26 March and 17 September



News

ISB INDUSTRIES.COM

La continua espansione del Marchio Verde a livello internazionale e la sua affermazione tra i top brand nel settore passano anche attraverso il **restyling del sito internet**. Intuitività, semplicità e miglioramento dell'accessibilità digitale in ottemperanza alla normativa europea, European Accessibility Act (EAA), sono elementi fondamentali per garantire l'inclusività digitale.
Rimani sintonizzato!

*The Green Brand continued growth on a local scale and its affirmation among the leading brands in bearings sector go through the **website restyling**. Intuitiveness, simplicity, and improved digital accessibility in compliance with European legislation, the European Accessibility Act (EAA), are key elements in ensuring digital inclusivity. Stay tuned!*



ADV CAMPAIGN

La certezza di appoggiarsi ad un partner affidabile e sempre più affermato a livello internazionale è ben rappresentata dalla nuova campagna pubblicitaria ISB, riproposta in questi primi mesi del 2026 anche su **"Il Sole 24 Ore"**, nonché in tutte le più importanti riviste tecniche di settore italiane.

*The certainty of relying on a trusted and increasingly stated international partner is well represented by the new ISB adv campaign, published in the first months of 2026 also in **"Il Sole 24 Ore"**, as well as in all the most important italian technical magazines.*



L'intervista

ANJOU HA SCELTO ISB

La gamma completa per il mercato agricolo francese

Franck Chataigné, direttore generale, di cosa si occupa l'azienda?
Anjou Diffusion è un distributore di componenti tecnici. L'azienda ha sede a **Craon**, Francia, ed è attiva dal **1989** nel campo della distribuzione per la trasmissione nel mercato aftermarket agricolo.
Anjou Diffusion offre supporto tecnico e fornisce prodotti specifici all'industria locale ed ai produttori di macchine agricole.
Dal 2020 è parte del **Gruppo Ital Express** e dal 2 gennaio 2026 tutte le attività legate al settore agricolo, (trattori e parti di trasmissione) sono gestite da Anjou Diffusion.



Qual è il vostro prodotto di punta?
I nostri prodotti di punta sono i **cuscinetti**. Forniamo un'ampia gamma di prodotti e, nel mercato francese, siamo riconosciuti come gli specialisti per il **settore agricolo.**
Il nostro obbiettivo è offrire supporto tecnico e disponibilità a magazzino per tutte le applicazioni: macchine agricole, industria e OEM.
Quando e perché è cominciata la partnership tra ISB e Anjou Diffusion?
Abbiamo iniziato ad utilizzare i prodotti ISB circa 15 anni fa per alcune applicazioni specifiche, principalmente del settore industriale. Abbiamo trovato una grande sintonia con l'organizzazione, prodotti di alta qualità e supporto tecnico. Dopo 15 anni, abbiamo deciso di far crescere ulteriormente la nostra partnership e lanciare la gamma completa dei prodotti ISB in tutte le nostre attività, specialmente nel nostro mercato di riferimento principale: le applicazioni agricole.
Quali sono i vantaggi di questa collaborazione?
ISB è un'azienda molto solida, che si dedica ai propri clienti offrendo soluzioni per l'OEM e attività after-market con più di 40 anni di esperienza. La nostra relazione è basata sul rispetto reciproco e sulla trasparenza.
ISB è costante nel suo approccio al mercato fornendo supporto logistico, tecnico e di vendita al fine di aiutarci nello sviluppo delle attività.
Quali sono i vostri progetti per il futuro?
Siamo impegnati nel mantenere la nostra posizione nel mercato francese come specialisti nella trasmissione e nella componentistica per trattori. Offrire la gamma completa dei prodotti a marchio ISB è la nostra risposta all'evoluzione del mercato, nella ricerca di prodotti ad alto valore. Anjou Diffusion ha scelto **ISB** tra tanti contendenti, come un **partner forte per il futuro**.











In queste pagine alcune immagini della sede, con il direttore generale Franck Chataigné, e degli interni.

In these pages some images of the headquarters with Franck Chataigné, general manager, and the indoor area.

The interview

ANJOU CHOOSES ISB

The complete range for the French agricultural market

Franck Chataigné, managing director, what does your company do?
Anjou Diffusion *is a distributor of technical components. The company is operating in* ***Craon****, France, since* ***1989*** *in the distribution of transmission parts in the agricultural machinery after-market business.*
Anjou Diffusion offers technical support and supplies specific products for regional industries and agricultural machines manufacturers. Since 2020 it is part of ***Ital Express Group*** *and since 2nd January 2026 all activities related to the agricultural market (tractors and transmission parts), are run by Anjou Diffusion.*

What is your flagship product?
Our flagship products are ***bearings****. We do offer a wide range of products, and on French market, we are well known as the specialist in* ***agricultural field****. Our aim is to offer technical support, on-shelf availability for all applications: agricultural machines, industry and manufacturers.*





When and why did the partnership between ISB and Anjou Diffusion come about?
We started using ISB products almost 15 years ago for very specific applications, mainly for industries.
We found echo within ISB organization, high quality products and technical support. After 15 years we have decided to further grow our relationship and launch ISB full range of products in all our activities, especially in our major market: agricultural applications.
What are the "pluses" of this partnership with ISB?
ISB is a very strong company, dedicated to customers, offering solutions for OEM and after-market activities with more than 40 years of experience. Our relationship is based on mutual respect and transparency.
ISB is consistent in the approach to the market in providing us technical, sales and logistic support to help us develop our activities.
What are your plans for the future?
We are dedicated to keep our position in the French market as specialist in transmission and tractor parts.
Moving forward and offering ISB full range of products is our answer to the evolution of the market searching for high value for the valuable products.
Anjou Diffusion has chosen ***ISB*** *among many contenders as a* ***strong partner for the future****.*

ISB in action - N. 39 - marzo 2026
Direttore Responsabile: *Pierluigi Dallapina*
Segreteria di redazione: *Christian Ricci*
Progetto grafico: *TM Communication (RE)*
Editing e Stampa: *Logo (Rubiera - RE)*
Autorizzazione del Tribunale di RE n° 7 del 22/10/2012

Il prodotto

PROBLEM SOLVING

Il pronto intervento risolutivo dei tecnici ISB

Servizio ai clienti ed assistenza tecnica sono parte del DNA di ISB che, grazie alla presenza di personale altamente specializzato, offre consulenze ai tecnici dei propri clienti per garantire una ottimale scelta dei prodotti da utilizzare in ogni applicazione.
In questo specifico caso l'analisi è rivolta all'assistenza per un **supporto** e **cuscinetto** per applicazioni ad **alta temperatura** all'interno di una **scagliettatrice**. I tecnici ISB non hanno potuto fornire preventivamente indicazioni per la scelta del prodotto più idoneo in quanto il cliente aveva già montato cuscinetti della concorrenza.

L'applicazione
La scagliettatrice è una macchina utilizzata nell'industria chimica, farmaceutica/alimentare, composta da un rullo raffreddante (al cui interno viene immessa acqua osmotizzata raffreddata) e da un rullo riscaldato ad olio diatermico, detto applicatore. Il prodotto arriva caldo (a circa 300 °C) su una vaschetta sottostante il rullo applicatore, tramite il quale viene spalmato sul rullo raffreddante.

Malfunzionamento di cuscinetto della concorrenza
Contattato dal cliente a seguito del blocco dell'applicazione, lo staff tecnico del Marchio Verde ha fornito **pronta assistenza** e, grazie anche alla condivisione dei dati tecnici del macchinario, ha constatato che il cuscinetto che permette il corretto funzionamento della scagliettatrice necessita di un trattamento termico aggiuntivo di stabilizzazione per aumentarne la resistenza alle alte temperature operative.
Nello specifico la problematica riscontrata dal cliente ha riguardato il bloccaggio di un cuscinetto di supporto albero lato condotto in fase di dilatazione termica, e la scelta di un cuscinetto e di un grasso con caratteristiche tecniche non compatibili con le temperature massime raggiunte dal sistema durante il funzionamento.

Soluzione
Il sopralluogo ha permesso al personale ISB di proporre soluzioni atte a risolvere il problema in via definitiva:
- la scelta di un cuscinetto destinato ad utilizzo ad alte temperature, avente grado di stabilizzazione S4 (quindi per utilizzo fino a 350°C) e con gioco radiale C4, opportunamente maggiorato per garantire un gioco radiale di esercizio corretto anche in fase operativa, tenendo in considerazione le dilatazioni termiche;



- l'impiego di un supporto realizzato in materiale stabile anche alle alte temperature proprie dell'applicazione, ma con geometria della sede cuscinetto modificata rispetto a quella del prodotto in uso, al fine di garantire una maggiore possibilità di assestamento assiale del sistema in fase operativa;
- la sostituzione del grasso inizialmente impiegato con un prodotto dedicato per alte temperature, la cui scelta viene supportata dalla proposta di un elenco di possibili grassi speciali.

Questo è un esempio del valore aggiunto di ISB, un partner tecnico che migliora l'affidabilità dei processi produttivi dei clienti!

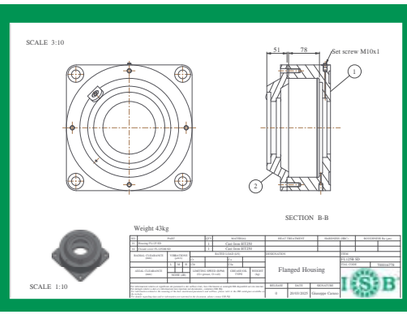


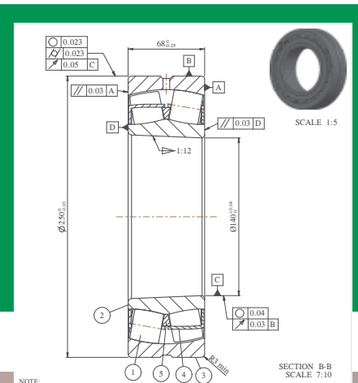




In queste pagine la scagliettatrice e alcune immagini dei prodotti ISB.

In these pages the flaker and some images of ISB products.





The product

PROBLEM SOLVING

The definitive prompt action of ISB technicians

Customer service and technical support are part of ISB's DNA. By means of its highly specialized staff, ISB offers support services to its customers' technical staff, in order to ensure optimal product selection for each application.
In the specific activity, the analysis focused on assistance for a ***housing*** *and a* ***bearing*** *for* ***high-temperature*** *applications within a* ***flaker****. ISB technicians were unable to provide advance guidance on choosing the most suitable product because the customer had already installed competing bearings.*

The Application
The flaker is a machine used in the chemical, pharmaceutical and food industries, consisting of a cooling roller (into which is inserted cooled osmotic water) and a roller heated with diathermic oil, named applicator. The product arrives hot (at approximately 300°C) in a receptacle placed under the applicator roller, through which it is spread onto the cooling roller.

The origin of the other brand malfunctioning
When the customer kept in contact with ISB after the application's failure, the Green Brand technical staff provided ***prompt assistance*** *and, also thanks to the sharing of the machine's technical data, found that the bearing that enables the flaker to work properly, requires additional heat stabilization treatment to increase its resistance to high operating temperatures.*
Specifically, the issue encountered by the customer involved the blockage of a driven-side shaft support bearing during the thermal expansion, and the choice of a bearing and grease with technical characteristics not compatible with the maximum temperatures reached by the system during working phase.

Solution
The inspection allowed ISB staff to propose solutions, in order to permanently fix the problem:
- *a bearing dedicated for use at high temperatures, with a S4 ring stabilization (therefore for use up to 350°C) and a C4 radial clearance, appropriately increased to ensure correct radial clearance even during operation, taking into account the reduction caused by thermal expansion;*
- *a bearing housing made of a material stable even at the high temperatures typical of the application, but with a modified bearing housing geometry from that of the product currently in use, so to ensure higher axial sliding of the system during operation;*
- *replacement of the grease initially used with a dedicated high-temperature product, the choice of which is supported by a list of potential commercial greases.*

This is an example of the added value from ISB, a technical partner that improves the reliability of customers' production processes!



ISB nel mondo

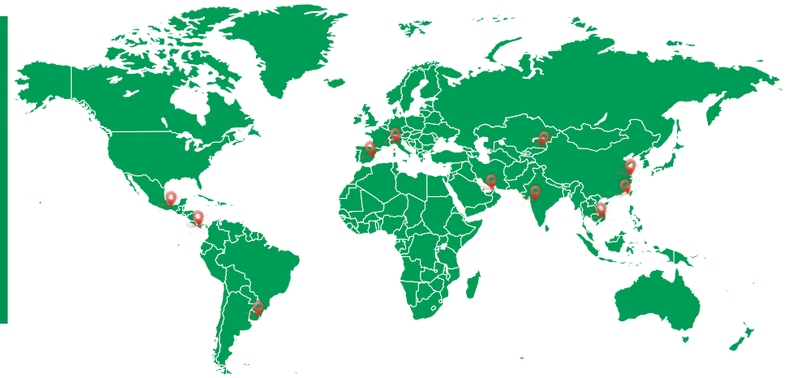
ISB MEXICO METTE RADICI

Crescono partnership e relazioni sul territorio

Nella fase di espansione internazionale del **Marchio Verde** dell'ultimo decennio si inserisce anche **l'ufficio rappresentativo** ISB Mexico con sede a **Città del Messico**, centro finanziario ed economico del paese.
Con i suoi 130 milioni di abitanti, il Messico è uno stato in costante sviluppo economico e demografico. Sul piano produttivo è organizzato in vari cluster, tra i quali i più importanti sono: settore manifatturiero, alimentare, agricolo, automotive.
La continua e costante crescita dell'industria messicana richiede una produzione sempre maggiore di macchinari: macchine utensili, macchinari per lavorazioni nel campo



alimentare, agricolo e dell'industria delle costruzioni.
Già a partire dal 2021, ISB distribuisce i propri prodotti in questo dinamico mercato grazie alla presenza del proprio personale specializzato attraverso affiancamenti e studi di applicazione. Per consolidare la vendita della componentistica a Marchio Verde e fornire un supporto tecnico commerciale più puntuale e veloce, nel 2024 è stata fondata ISB Mexico.
La presenza diretta di personale esperto nel paese permette così di coprire le più importanti aree produttive, garantendo una proficua partnership con diverse tipologie di clienti industriali: dalle miniere alle acciaierie, dall'agricoltura alla trasformazione alimentare, dalla logistica alla coltivazione estensiva dell'olio di palma.



In alto la foto della sede dell'ufficio rappresentativo ISB in Messico, a lato la mappa del Marchio Verde nel mondo e sotto una macchina per la lavorazione dell'olio di palma.

Above ISB representative office in Mexico, beside the Green Brand in the world and below a palm oil processing machine.

La filiale

L'ESPANSIONE IN BRASILE

Lafer Distribudor aumenta i comparti serviti

Lafer Distribudora si colloca tra i principali distributori del **Marchio Verde** in Brasile grazie ad una sinergia vincente instaurata con la filiale **ISB Do Brasil**.
L'azienda, con sede a **Ribeirão Preto** (nord ovest di San Paolo), opera sul mercato da 26 anni ed è specializzata nella commercializzazione di componenti per la manutenzione industriale ed agricola. Numerosi sono i comparti produttivi serviti, tra cui il settore dello zucchero, energetico, estrazione mineraria, produzione di macchinari ed attrezzature più in generale.



La partnership tra Lafer Distribudora e ISB è nata dall'esigenza strategica di ampliare il portafoglio prodotti con un marchio di cuscinetti riconosciuto per la sua qualità, affidabilità ed ampia gamma. Questo sodalizio, che si è consolidato sempre di più nel corso degli anni, ha contribuito a rafforzare la presenza sul mercato di entrambe le società, migliorando le opportunità di crescita ed espansione commerciale.





A lato e nel tondo foto del distributore Lafer in visita presso ISB do Brasil.
Sopra e sotto il magazzino e la sede di Lafer.

Beside and above on the leaf the images of Lafer distributor during the visit in ISB do Brasil. Above on the right and below Lafer warehouse and the headquarter.



ISB in the world

ISB MEXICO SETTLE DOWN

Partnership and relationship grown in the country

*The international expansion phase of the Green Brand in the last decade also involves the **representative office** ISB Mexico based in **Mexico City**, the country's financial and economic center.*
With its 130 million inhabitants, Mexico is a country where there is a continuous economic and demographic increase. In term of production, it is organized into various clusters, among which the most important are manufacturing, food, agriculture, automotive.
Mexican industry constant growth requires an ever-increasing equipment production: machine tools, machinery for food-processing, agricultural and construction industries.



Since 2021, ISB has been distributing its products in this dynamic market thanks to the presence of its specialized staff through coaching and application studies.
To strengthen the Green Brand components sales and provide more punctual and faster technical and commercial support, ISB Mexico was founded in 2024.
The direct presence of highly specialized personnel in the country thus allows to cover the most important production areas, thus ensuring a profitable partnership with different types of industrial customers: from mines to steel mills, from agriculture to food processing, from logistics to extensive palm oil cultivation.

The branch

THE EXPANSION IN BRASIL

Lafer Distributor increases area services

***Lafer Distribudora** is one of the top distributors of the **Green Brand** in Brazil because of a successful relationship with **ISB Do Brasil**'s branch.*
*The company, based in **Ribeirão Preto** (northwest of São Paulo), has been operating on the market for 26 years, and is specialized in the industrial and agricultural components distribution service. Sugar, energy, mining, machinery and equipment manufacturing are just some of the areas that the company serves. The partnership between Lafer Distribuidora and ISB was born from the strategic need to expand the product portfolio with a bearing brand recognized for its quality, reliability and wide range. Over time, this partnership has become more consolidated, which has helped both, Lafer Distribudora and ISB Do Brasil, strengthen their market presence, improving opportunities for growth and business expansion.*





ISB SPORT CONQUISTA IL RALLY DAKAR 2026

L'impegno di **ISB SPORT** nel mondo delle discipline motoristiche di alto livello trova conferma nella partecipazione alla **Dakar 2026** del pilota **Josep Pedró**.
Josep Pedró ha gareggiato in una delle categorie Dakar più impegnative, Original by Motul, senza assistenza tecnica o squadra di supporto che lo accompagnasse - un vero "pilota che fa tutto da sè". La prestazione del pilota spagnolo nonchè ambasciatore ISB SPORT è stata eccezionale: **7 vittorie di tappa** e un impressionante **2° posto assoluto**.
I cuscinetti e i componenti ISB SPORT hanno confermato la loro resistenza e affidabilità in quella che è considerata una delle competizioni motoristiche più estreme e impegnative del calendario internazionale.

ISB SPORT CONQUERS DAKAR RALLY 2026

***ISB SPORT**'s commitment to the world of top-level motorsport has been confirmed with rider **Josep Pedró** participation in **Dakar 2026**.*
*Josep Pedró competed in one of the most demanding Dakar categories, Original by Motul, without technical assistance or support team accompanying him - a true "rider against the Dakar" format. The performance of the Spanish rider and ISB SPORT ambassador was outstanding, achieving **7 stage wins** and an impressive **2nd place overall**.*
ISB SPORT bearings and components confirmed their strength and reliability in what is considered one of the most extreme and challenging motorsport competitions on the international calendar.